

「取り戻そう！ お店の活力」

～ネットに負けない店づくり～

昨今、ネットショップに、多くのお客様が流出しています。

ネットショップの利用理由は、これまで便利さや価格の安さにあると言われてきました。しかし、下記のグラフにみるように、リアル店舗の品揃えに対する不満が顕在化しています。そして、品揃えへの不満の結果、お客様の「お店離れ」が深刻化しています。

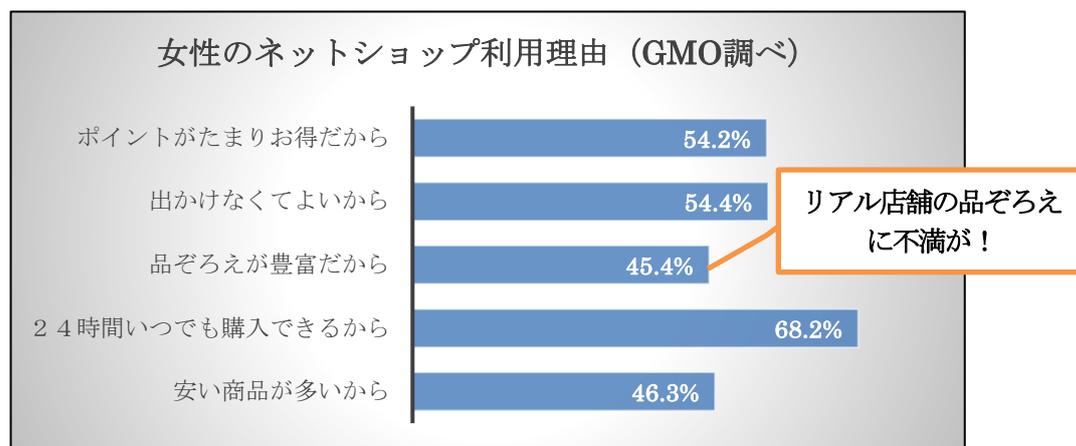
ネットで便利にお買い物のできる現代、「わざわざ」ご来店いただける、お店の魅力づくりが急務であり、そして魅力づくりの源泉は、小売業の原点「品揃え（MD）の見直し」にあります。

当協会では、一店逸品運動を通じて、これまで多くのお店のMD活性化を実現してきました。

今般、これまでの経験を活かして、お店の活力を取り戻すべく、講師派遣をいたします。派遣する講師は、一店逸品運動を各地で実践指導している、「個店活性化のプロ」です。

元気なお店づくりを実現するために、一度プロの話を聞いてみませんか。

特定非営利活動法人 一店逸品運動協会



講師：太田巳津彦のプロフィール

千葉大学人文学部卒業。(株)ヤクルト本社、(社)日本ショッピングセンター協会、(株)商業ソフトクリエイションを経て、1996年独立。(株)ワイキャップコンサルティング代表取締役、NPO法人一店逸品運動協会理事長。

一店逸品運動普及のため、全国各地を訪問。これまでに、80箇所の市町村、延べ8,000店以上の店舗で、個店活性化の指導に当たってきた。

著書としては「一店逸品運動」「一店逸品運動実践ガイド」「商売繁盛の最強バイブル（共著）」がある。

中小企業診断士、販売士1級、SC経営士、日本販売士協会登録講師

NPO法人一店逸品運動協会とは

中小小売業者に対して、一店逸品運動の啓発及び普及に関する事業を行い、個店の品揃えを活性化することによって、中小小売業の発展に寄与するとともに、暮らしやすい豊かな地域社会づくりに貢献することを目的に設立された、特定非営利活動法人。

派遣要領

1. 講演テーマ 「取り戻そう！お店の活力 ～ネットに負けない店づくり～」
- お客様のお店離れが止まらない
 - ネットショップの脅威
 - リアル店舗の魅力を見直そう＝「わざわざ行きたくなるお店」
 - 来店のカッカづくり（店内イベントと店頭活性化）
 - 避けて通れない品揃え（MD）の改善
 - 逸品成功事例に学ぶ、これからの新規客開拓法
2. 対象 地元事業者
3. 予算 講演料(2時間) 100,000円（税別）＋旅費交通費(実費)
4. 講師 一店逸品運動協会理事長 太田巳津彦
一店逸品運動を通じて、多くのお店のMD活性化を実現。（詳細略歴参照）
5. お申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX（03-3249-0523）
またはメール（ippin.npo@nifty.com）にてお申し込みください
6. その他 お問合せは、講師派遣係（TEL03-3249-0523 Email ippin.npo@nifty.com）まで

講師派遣申込書

派遣希望日時	年 月 日 時
講演予定場所	
事業所名	
事業所住所	(〒) TEL Fax
お申込みご担当	(部署名) (氏名) TEL Fax